## この度、株式会社江口経営センター/あすか中央税理士法人と 株式会社リクルートが運営する 「オーナー社長のための事業承継総合センター」は、 事業承継分野で業務提携致しました。



# ~無料相談会実施中~

こんな経営者様にオススメです!

事業承継方法について有益な情報を知りたい

本来の会社の価値を知りたい/財務状況を把握したい

後継者が決まっていない / 万が一に備えたい

## リクルート担当者 プロフィール



株式会社リクルート プロダクト統括本部 M&Aコンサルタント **青木 萌百 (アオキ モモ)** 

慶応義塾大学商学部卒業後、大手証券会社に入社。都内の大小さまざな法人及びオーナーに対する金融コンサルティングに携わる中で、中小企業の事業承継・M&Aに強い課題意識をもつ。(株)リクルートへ入社後は、「オーナー社長のための事業承継総合センター」のM&Aコンサルタントとして、中小・ベンチャー企業における事業承継・M&Aのサポートに尽力している。

## ご面談は、WEBもしくは対面での実施を想定しております。

**WEB** 

いつでも可能

Zoomを使用予定です。 日程の調整後、面談用URLをお送り いたします。 対面

ご相談ください

別の担当者がご訪問させて いただく可能性もございます。

#### 無料相談のご依頼方法

下記いずれかの方法でご連絡下さい。弊社担当者より折り返し日程調整のご連絡を致します。

Eメール

keiei@eguchikeieicenter.co.jp (広井 勇雄)

件名に「事業承継についてのご相談」と記載の上、 ご希望の日時のご連絡をお願いいたします。 2

0258-35-3146(広井 勇雄)

お電話口で「事業承継についてのご相談」とお伝えの上、ご希望の日時のご連絡をお願いいたします。

#### 【個人情報のお取り扱いについて】

ご提供いただいた個人情報は弊社から株式会社リクルートが運営するオーナー社長のための事業承継総合センターにおいて厳重に管理され、本目的外での利用はされないものとします。

### 事業承継は早期の検討が大切です

#### 事業承継のタイミングについて (経営者年齢別)



※出所:中小企業庁「事業引き継ぎハンドブック」

## 親族や従業員への承継と並び、 M&Aも身近な選択肢として選ばれるようになってきました

# 代表的な承報手段 親族内承継 内外の関係者から心情的に受け入れやすい 親族に高い経営スキルが求められる 体業員への承継 本当に実力がある人を登用できる 従業員に資金力が必要な場合が多い M&A 経営者の個人保証がなくなるケースが多い 想定していた価格で譲渡できない場合がある 検業員を解雇しないといけない 手元に残るお金が他の承継手段と比べて少ない

#### 事業承継からの経過年数別の承継方法の推移



※出所:経済産業省「事業承継に関する現状と課題(平成28年4月)」 に基づき、弊社にて再編・作成

## 「無料企業価値診断」サービス ご依頼後、約1週間でレポートをご納品



事業承継における第3者承継(M&A)を選択された際の売却価格の参考金額になります。

【レポート目次(例)】

- ☑ 評価結果の要約
- ☑ 財務状況の整理
- ☑ 算出方法のご説明
- ☑ 具体的な評価方法
- 図 同業界のM&A動向

親族内承継時に必要な 「自社 株評価」と比較することで事業 承継時の検討材料になります。

決算毎に、中長期で目指す財務 状態と現状を比較することで、 会社の健康診断になります。

### 株式会社江口経営センター/あすか中央税理士法人

お問い合わせ 担当 広井 勇雄

〒940-0083 新潟県長岡市宮原3-12-16 【TEL】0258-35-3146 【FAX】0258-36-8822